



〒107-0052 東京都港区赤坂1丁目11-44 赤坂インターシティ3階・Tel 03-5574-7545・Fax 03-5574-7560・www.gxs.co.jp

## 報道発表資料

(2月16日米国発報道発表資料 抄訳)

2010年2月24日

### GXS の B2B アウトソーシング、2009 年度新規顧客数が前年比 63%増を達成

GXS Managed Services の採用増加、欧州および一般消費財企業で顕著

2010年2月16日メリーランド州ゲザーズバーグ発—世界最大手の企業間電子商取引(B2B e コマース)ソリューション プロバイダーである GXS は本日、2009 年度の GXS Managed Services の新規顧客数が前年比 63 パーセント増を達成したことを発表しました。地域別の割合は、約半数が北米、欧州が 30 パーセント、そして日本を含むアジア太平洋地域が 20 パーセントとなります。さらに、GXS Managed Services の 2009 年度の売上げは、前年比で 13 パーセントの増収を達成しました。

GXS Managed Services は同社で最も急成長を遂げているビジネスのひとつで、顧客は 18 カ国に及んでいます。2009 年度は欧州市場での採用が大幅に増加しました。実際に欧州での新規顧客数は、前年 2008 年度と比べ 3 倍の伸び率となっており、欧州、中東およびアフリカ(EMEA)全体での収益成長率は 18 パーセント増となっています。また、2005 年度から 2009 年度において GXS Managed Services 全体での収益成長率は、35 パーセント増を達成しています。

GXS Managed Services の顧客は、小売、一般消費財、金融サービス、製造、ハイテク、自動車および物流など様々な業界に及んでいます。2009 年度の新規顧客の中で最も採用の多かった分野は、消費財、ハイテク、金融サービスでした。アビッドテクノロジー社、B2Boost 社、デイリー クレスト社、ジャガー ランドローバー社、LSG スカイシェフ社、マークス&スパンサー社、スナック ブランド オーストラリア社およびウェグマンズ社などが新規顧客となっています。GXS Managed Services は、ERP (エンタープライズ リソース プランニング)の統合や、GXS Trading Grid for Excel を利用した小規模サプライヤーの B2B トランザクションの自動化、大量のデータからユーザー固有のファイルフォーマットまで全てのデータ フォーマット変換、金融ドキュメント変換およびグローバル サプライチェーン全体の可視化の促進といった様々な革新的試みをサポートするために利用されています。実際、新規顧客の 35 パーセントが、GXS Managed Services を通じて自社の B2B e コマースシステム環境およびトランザクションを SAP システムと直接統合しています。

アビッド社の副社長兼最高情報責任者(CIO)のジェリー ケリー(Jerry Kelly)氏は、次のように述べています。「アビッド社の B2B e コマースシステム環境は複雑で、多様な標準とプロトコルをサポートする必要がありましたが、GXS 社のトップレベルの B2B 管理サービス、多様なビジネスルールに対するサポートおよび強固なレポート機能のおかげで、その問題を解消することが出来ました。また弊社は、ビジネスの効率を最大限に引き上げ、データの不一致を最小限に抑えるために、事務処理部門のシステムとシームレスに接続することが可能な B2B プロバイダーも必要としていました。GXS 社にはそれらが実現可能な今までの実績と経験があることが既に証明されていたため、弊社は GXS Managed Services の採用を決定しました。我々は GXS 社が提供する B2B アウトソーシングを通じて、企業間商取引のパフォーマンスを向上させコスト削減を促進できると期待しています」。

ガートナー社による最近のレポート<sup>1</sup>では、「2009年現在までの時点で、企業がB2B統合アウトソーシングに費やした費用は5億ドル以上に上ります。ITエンドユーザー向けに調査した結果、この市場は2009年と2010年で少なくとも20パーセント増の年平均成長率を記録すると予測しています」と述べられています。

GXS 米国本社最高マーケティング責任者(CMO) ボビー パトリック(Bobby Patrick)は、次のように述べています。「GXS Managed Servicesは、世界中で記録的な成長と採用増加を続けています。B2Bアウトソーシングの有用性と重要性は、特定の業界または地域に限られたものではありません。世界中のあらゆる場所で、あらゆる種類のビジネスに採用されています。その理由は多岐に渡っており、第一にGXS Managed Servicesの重要性和利益が立証されており、文書化されていること、第二にGXSが常に新たな機能やサービスを取り入れ、提供し続けていること、第三に、GXSアウトソーシングサービスを利用しただくことにより、企業が自社のB2Bコミュニティを世界的に拡大し管理しやすくなることなどが挙げられます」。

GXS Managed Servicesは、B2B eコマースのシステム管理要員、プロセス、技術を提供する包括的なアウトソーシングサービスです。B2Bシステム管理のオペレーションをGXSにアウトソースすることによって、企業は、ハードウェア、ソフトウェア、人材などに余分な投資をせず、B2Bインフラを構築し、拡大することが可能になります。GXSは、B2Bのeコマースソリューションの提供に40年、フル・アウトソーシングに20年を超える実績を誇っています。GXS Managed Servicesを採用した企業は、一般消費財、自動車、金融サービス、ハイテク、製造、小売といったさまざまな業界におよび、三菱自動車工業株式会社、東京エレクトロニクス株式会社、アビッドテクノロジー社、BB&T、InFocus社、ジャガー ランドローバー社、ベライゾン社など、全世界で240社を超える企業によって現在利用されています。GXSは、取引先管理、グローバル サプライチェーンの可視化、トランザクション管理、データ変換、システム管理、サプライヤー パフォーマンス レポートなどを含む、ワールドクラスのB2Bシステム管理ソリューションを提供しています。

## GXSについて

GXSは、オンデマンドSCM(サプライチェーン・マネージメント)、企業間電子商取引(B2B eコマース)におけるリーディングプロバイダーです。米フォーチュン誌の「フォーチュン500」社の70%に当たる企業が、世界各国でGXS Trading Grid<sup>®</sup>を採用し、サプライチェーン ネットワークの拡張、倉庫プロセスの自動化、電子決済管理、サプライチェーン可視化を行っています。GXSは、グローバル ネットワークを強みとし、全世界の取引先との連携支援、B2Bアウトソーシングなどのサービスを通じて、サプライチェーンの活用とビジネスのためのインテグレーションを支援します。

GXSは米メリーランド州ゲーザーズバーグに本社を置き、欧米、アジア太平洋、中東、アフリカにまたがるグローバル ネットワークを展開しています。

GXS株式会社は、米GXS Inc.の100%出資による日本法人です。詳しくはWebサイト(<http://www.gxs.co.jp/>)をご覧ください。

本文中のすべての製品およびサービスは各社の商標です。

1 ガートナー社 “Hype Cycle for IT Outsourcing, 2009,” 2009年7月21日

本件に関する報道関係のお問合せ先

GXS株式会社 マーケティング

石黒 佐知子

Tel: 03-5574-7545

Email: [gxs-pr@gxs.com](mailto:gxs-pr@gxs.com)